Articulação anual

Ensino Profissional — Disciplina: Comercializar e Vender (3.º ano)

Ano letivo 2026/2027

Domínio	Conhecimentos, capacidades e atitudes	Descritores	Áreas Curriculares disciplinares
Módulo 11 – Política de Produto e Preço	• Compreender e explicar o conceito abrangente de produto. • Compreender a importância da qualidade de um produto. • Explicar o ciclo de vida dos produtos através de exemplos de aplicação prática. • Compreender o conceito de gama e linha de produto. • Compreender e explicar o conceito de preço e valor. • Explicar os fatores determinantes para a marcação de preço.	A, B, C, D, E, F, I	Comunicar no Ponto de venda Português Matemática OGE Economia
Módulo 13 - Sistemas Informáticos na Área Comercial	• Compreender o conceito de sistema. • Compreender a importância, utilidade e papel dos sistemas de informação nas empresas. • Identificar as necessidades de tratamento de informação e compreender a importância do domínio da informação numa organização.		
Módulo 14 - Comércio Eletrónico	• Compreender o conceito de comércio eletrónico. • Reconhecer e identificar as infraestruturas necessárias para dar suporte ao comércio eletrónico.		

Professor responsável: Angelica Ferreira / Rosa Sousa / Jorge Dias da Cunha